



COMUNICATO STAMPA

IL CDA DI PIRELLI & C. SPA HA ESAMINATO I RISULTATI PRELIMINARI AL 31 DICEMBRE 2022

RISULTATI 2022 SUPERIORI AI TARGET: RICAVI 6,6 MILIARDI DI EURO, EBIT ADJUSTED 978 MILIONI, FLUSSO DI CASSA ANTE DIVIDENDI POSITIVO PER 515,5 MILIONI

PRICE/MIX PARI AL 19,7% GRAZIE AD AUMENTI DI PREZZO E MIGLIORAMENTO DEL MIX

UTILE NETTO +35,5% A 435,9 MILIONI DI EURO

MIGLIORANO ULTERIORMENTE LE PERFORMANCE DI SOSTENIBILITÀ. FORTE SPINTA SULLA DECARBONIZZAZIONE

Esercizio 2022

- Ricavi: +24,1% a 6.615,7 milioni di euro rispetto al 2021 (+18,7% la variazione organica escludendo l'effetto cambi pari a +5,4%), superiori al target di ~6,5 miliardi di euro
- Price/Mix: +19,7% grazie ad aumenti di prezzo e miglioramento di mix (\geq +17% il target)
- Ebit adjusted: +19,9% a 977,8 milioni di euro rispetto al 2021 (~960 milioni di euro il dato implicito al target di profittabilità). Miglioramento del price/mix ed efficienze hanno più che compensato l'impatto materie prime e inflazione
- Margine Ebit adjusted al 14,8% (~15% il target)
- Utile netto: +35,5% a 435,9 milioni di euro (321,6 milioni di euro nel 2021)
- Flusso di cassa netto ante dividendi: +515,5 milioni di euro (+431,2 milioni nel 2021) superiore al target di ~480 milioni di euro
- Posizione Finanziaria Netta: -2.552,6 milioni di euro (-3.390,5 milioni di euro al 30 settembre 2022 e -2.907,1 milioni di euro a fine 2021), ~-2,6 miliardi di euro il target. Rapporto Pfn/Ebitda adjusted pari a ~1,8x (~1,9x il target)
- Spese in Ricerca & Sviluppo: 263,9 milioni di euro nel 2022 (4% dei ricavi totali), di cui 247,1 milioni di euro destinati alle attività *High Value* (5,3% dei ricavi *High value*)
- Posizione di leadership confermata nei principali indici di sostenibilità

WANG FENG COOPTATO IN CDA IN SOSTITUZIONE DI BAI XINPING

OUTLOOK E TARGET 2023

- Ricavi stimati tra ~6,6 e ~6,8 miliardi di euro, con volumi attesi tra stabili e ~+1%
- Price/mix in miglioramento tra il ~+4,5% e ~+5,5%
- Ebit Margin Adjusted atteso tra >14% e ~14,5%

- Generazione di cassa netta ante dividendi prevista tra ~440 e ~470 milioni di euro
- Investimenti pari a ~400 milioni di euro (~6% dei ricavi)
- Posizione finanziaria netta prevista a ~-2,35 miliardi di euro, con un rapporto Pfn/Ebitda adjusted pari a circa 1,65x/1,7x

Milano, 22 febbraio 2023 - Il Consiglio di Amministrazione di Pirelli & C. Spa, riunitosi in data odierna, ha approvato i risultati preliminari e non auditati al 31 dicembre 2022, in crescita e superiori agli obiettivi indicati nel novembre 2022, già rivisti al rialzo nel corso dell'anno.

Tali risultati confermano la resilienza del modello di business e riflettono l'implementazione dei programmi chiave del Piano Industriale 2021-2022|2025.

In particolare:

- **Programma Commerciale**

Il 2022 ha visto il rafforzamento sull'**High Value**. Nel periodo, nonostante gli aumenti di prezzo, Pirelli ha rafforzato ulteriormente il proprio posizionamento sul **canale Ricambio Car ≥ 18 "** i cui volumi sono cresciuti del +6,8% (+3,1% il mercato) grazie al rinnovamento del portafoglio prodotti. Positivo anche l'andamento del **Primo Equipaggiamento Car ≥ 18 "** (+8,5% i volumi Pirelli, sostanzialmente in linea con il +8,9% del mercato), con una crescente **focalizzazione sui calettamenti più elevati** (in crescita di circa 6 punti percentuali il peso dei volumi ≥ 19 " che rappresentano quasi il 78% di quelli del Primo Equipaggiamento ≥ 18 "") e **sull'elettrico** (17% il peso sui volumi Primo Equipaggiamento ≥ 18 "", in crescita di 2,7 volte rispetto al 2021). In ulteriore riduzione, viceversa, **l'esposizione sullo Standard** (-9,2% i volumi Pirelli Car ≤ 17 "", -3,4% il mercato), con un mix sempre più orientato sul canale Ricambio e su prodotti a maggiore calettamento.

- **Programma Innovazione**

Nel corso del 2022 sono state conseguite circa 300 nuove omologazioni tecniche con i principali produttori di auto Prestige e Premium, concentrate principalmente sui **calettamenti ≥ 19 "** e sulle **Specialties**. È proseguito il rinnovo della gamma prodotto con l'introduzione di 9 nuove linee Car, di cui 4 dedicate al SUV, con particolare focus per le auto elettriche e le ibride plug-in. È stata inoltre ampliata l'offerta Winter con l'introduzione di una linea dedicata alle temperature più rigide (Ice Zero Asimmetrico) e di altre linee a carattere regionale. Nel Moto sono stati lanciati 3 nuovi prodotti ultra-performanti su strada e off-the-road, mentre nel Cycling è stata completata la gamma grazie a 10 nuovi prodotti per Racing, Sport, Urban e Travel.

- **Programma Competitività**

Nel corso del 2022 sono stati conseguiti benefici lordi per 136,0 milioni di euro che hanno riguardato il costo del prodotto (*modularity* e *design-to-cost*), il manufacturing (completamento dell'ottimizzazione del *footprint* industriale e azioni di efficientamento), i costi SG&A (ottimizzazione del network logistico dei magazzini e azioni di negoziazione sugli acquisti) e quelli di organizzazione.

- **Programma Operations**

Nel 2022 la capacità produttiva Car è salita a 74 milioni di pezzi (+1 milione rispetto al 2021), di cui 54 milioni High Value (+3 milioni rispetto al 2021). La saturazione degli impianti è stata pari a circa il 90% (>90% nell'High Value). A Bollate è stata avviata la produzione Cycling, mentre in Messico e Romania ha avuto inizio l'ampliamento della capacità produttiva High Value. Nel corso del secondo semestre, a fronte del forte rialzo del costo dell'energia in Europa, è stato implementato un piano di azioni volto ad assicurare la continuità delle attività produttive e di *business*.

- **Programma Digitalizzazione**

Nel 2022 è stato inaugurato il Digital Solutions Center a Bari, centro per lo sviluppo di software e algoritmi di Machine Learning e Artificial Intelligence a supporto delle funzioni aziendali e la realizzazione di nuovi prodotti e servizi digitali per il mondo Tyre. È stato, inoltre, adottato il nuovo CRM che consente una gestione integrata dei clienti, e avviata la copertura delle principali fabbriche con la tecnologia Industrial Internet of Things per migliorare ulteriormente l'efficienza dei processi di produzione. È stata, infine, completata la Cloud Strategy per garantire la continuità del business, la riduzione dei rischi di cyber security, minori costi di gestione e una riduzione di emissioni di CO2 (-40% rispetto alla precedente infrastruttura).

Nel 2022 Pirelli ha registrato una crescita dei principali indicatori economici.

Nel 2022 i **ricavi** sono stati pari a 6.615,7 milioni di euro (~**6,5 miliardi di euro il target**), con una crescita del +24,1% rispetto al 2021 grazie al forte miglioramento del price/mix. La crescita organica dei ricavi è stata pari a +18,7% (+5,4% l'impatto derivante dai cambi e dall'iperinflazione in Argentina e Turchia). L'High Value è pari al 71% del fatturato totale, in linea con il 2021.

Nel **quarto trimestre 2022**, in particolare, i ricavi sono stati pari a 1.582,4 milioni di euro, in crescita del 17,0% rispetto al quarto trimestre 2021 grazie al positivo andamento del price/mix. La crescita organica dei ricavi del trimestre è stata pari a +14,8% (+2,2% l'effetto dei cambi e dell'iperinflazione in Argentina e Turchia).

(milioni di euro)	Andamento trimestrale dei ricavi									
	1 TRIM 2022	1 TRIM 2021	2 TRIM 2022	2 TRIM 2021	3 TRIM 2022	3 TRIM 2021	4 TRIM 2022	4 TRIM 2021	ANNO 2022	ANNO 2021
Ricavi	1.521,1	1.244,7	1.675,9	1.320,1	1.836,3	1.414,5	1.582,4	1.352,2	6.615,7	5.331,5
Variazione a/a	+22,2%		+26,9%		+29,8%		+17,0%		+24,1%	
Variazione a/a organica	+19,0%		+19,8%		+21,2%		+14,8%		+18,7%	

Varianti dei ricavi	1 TRIM 2022	2 TRIM 2022	3 TRIM 2022	4 TRIM 2022	ANNO 2022
Volumi	-1,4%	-0,6%	+1,8%	-3,8%	-1,0%
- High Value	+5,8%	+5,7%	+8,2%	+1,6%	+4,7%
- Standard	-9,7%	-7,9%	-5,7%	-8,8%	-6,3%
Price/Mix	+20,4%	+20,4%	+19,4%	+18,6%	+19,7%
Variazione su base omogenea	+19,0%	+19,8%	+21,2%	+14,8%	+18,7%
Cambi/iperinflazione Argentina-Turchia	+3,2%	+7,1%	+8,6%	+2,2%	+5,4%
Totale variazione a/a	+22,2%	+26,9%	+29,8%	+17,0%	+24,1%

Nel 2022 l'andamento dei **volumi** è stato pari a -1,0% (**a fronte di un obiettivo di volumi invariati**) che riflette la debolezza della domanda nell'ultimo trimestre dell'anno. Diverso il trend sull'High Value (car e moto) con volumi in crescita del +4,7%, mentre sullo Standard Pirelli registra una flessione del -6,3%.

Più specificamente sul Car, stabili i volumi Pirelli rispetto al 2021 a fronte di un mercato in flessione del -1,7%. Nel dettaglio:

- sul **Car ≥18"**, la crescita dei volumi è stata del +7,6% (+5,4% il mercato), con un rafforzamento sul **canale Ricambi** (+6,8% i volumi Pirelli, +3,1% il mercato), in particolare in Nord America e in Apac. In crescita del +8,5% i volumi nel **Primo Equipaggiamento** (+8,9% il mercato) per effetto di una maggiore selettività a favore del **Car ≥19"** e dell'elettrico.
- sul **Car ≤17"** è proseguita la riduzione dell'esposizione sullo Standard (-9,2% i volumi Pirelli rispetto a -3,4% del mercato), con volumi nel **canale Ricambi** in flessione del -4,7% (-5,0% il mercato) per effetto di una maggiore focalizzazione sul mix di prodotto a favore dei calettamenti più elevati di tale segmento. Sul **Primo Equipaggiamento** i volumi sono calati del -22,6% (+2,2% il mercato) per effetto della maggiore selettività su tale canale e anche dell'impatto della crisi russa a seguito del blocco della produzione auto da parte dei principali produttori.

Nel **quarto trimestre 2022**, Pirelli ha registrato un calo dei volumi complessivi (Car e Moto) del -3,8% che riflette il citato rallentamento della domanda di mercato. In particolare, i volumi Car sono calati del

-7,1% (in linea con il mercato) principalmente per effetto del rallentamento della produzione auto, dei lockdown in Cina e del ritardo nell'avvio delle campagne Winter in Europa per effetto delle temperature miti. Nel dettaglio:

- sul **Car ≥18"** Pirelli ha registrato nel quarto trimestre una performance positiva rispetto al mercato (+1,9% rispetto a +0,7% il mercato), in particolare sul canale **Primo equipaggiamento** (+8,5% i volumi Pirelli, +6,7% il mercato), mentre sul canale Ricambi la performance (-3,5%) è stata in linea con il mercato ma con guadagno di quota sul ≥19".
- sul **Car ≤17"** nel quarto trimestre 2022 la flessione dei volumi Pirelli è stata pari a -18,5% (-9,1% il mercato), con un calo pari a -17,8% sul canale Ricambi (-2,0% il mercato) e del -18,7% sul Primo Equipaggiamento (-11,2% il mercato) per effetto della ridotta esposizione su tale canale.

Negativo il trend dei **volumi Moto** (-6,8% i volumi nel 2022 rispetto al 2021, -4% nel quarto trimestre 2022 rispetto al corrispondente periodo 2021) per effetto del calo delle vendite sullo Standard.

Il **price/mix** ha registrato un significativo incremento pari a +19,7% nel 2022 (rispetto a un target di ≥+17%) e a +18,6% nel quarto trimestre supportato da:

- gli aumenti di prezzo in tutte le aree geografiche per contrastare la crescente inflazione dei fattori produttivi;
- il miglioramento del mix di prodotto, legato alla progressiva migrazione da Standard ad High Value e al miglioramento del micro-mix di entrambi i segmenti.

L'**impatto cambi** è stato positivo del +5,4% nel 2022 per effetto dell'apprezzamento delle principali valute rispetto all'euro (nel 2022 +12% il Dollaro Usa, +7% il Renminbi, +17% il Real brasiliano e +22% il Rublo). Positivo l'effetto cambi nel quarto trimestre 2022 (+2,2%).

Redditività

Redditività (milioni di euro)	2022					2021
	1 TRIM	2 TRIM	3 TRIM	4 TRIM	TOTALE ANNO	TOTALE ANNO
Ebitda Adjusted <i>% su vendite</i>	333,1 21,9%	362,2 21,6%	383,9 20,9%	329,1 20,8%	1.408,3 21,3%	1.210,7 22,7%
Ebitda <i>% su vendite</i>	325,6 21,4%	350,2 20,9%	367,4 20,0%	292,5 18,5%	1.335,7 20,2%	1.085,7 20,4%
Ebit Adjusted <i>% su vendite</i>	228,5 15,0%	253,1 15,1%	271,9 14,8%	224,3 14,2%	977,8 14,8%	815,8 15,3%
Ebit <i>% su vendite</i>	192,6 12,7%	212,6 12,7%	227,0 12,4%	159,3 10,1%	791,5 12,0%	577,1 10,8%

L'**Ebitda adjusted** nel 2022 è stato pari a 1.408,3 milioni di euro, in crescita del +16,3% rispetto ai 1.210,7 milioni di euro del 2021.

L'**Ebit adjusted** nel 2022 è stato pari a 977,8 milioni di euro (~960 milioni di euro il target implicito di novembre), in miglioramento di 162 milioni rispetto agli 815,8 milioni nel corrispondente periodo 2021, con un margine Ebit adjusted pari al 14,8% (15,3% nel 2021) **in linea rispetto al target di ~15% di novembre**. Il contributo delle leve interne (price/mix ed efficienze) ha più che compensato le negatività dello scenario esterno (materie prime e inflazione).

Più in particolare l'Ebit Adjusted riflette:

- il **positivo effetto del price/mix** (+890,7 milioni di euro) e delle **efficienze** (+136,0 milioni di euro), che ha più che compensato la **flessione dei volumi** (-21,8 milioni di euro), l'incremento del **costo delle materie prime** (-491,5 milioni di euro) e l'impatto negativo dell'inflazione dei **costi dei fattori produttivi** (-327,4 milioni di euro), l'incremento degli **ammortamenti** (-30,0 milioni di euro) e degli altri **costi** (-24,7 milioni di euro);
- il **positivo effetto dei cambi** per +30,7 milioni di euro.

Nel **quarto trimestre 2022** l'**Ebit Adjusted** si è attestato a 224,3 milioni di euro (217,0 milioni nel quarto trimestre 2021), grazie al contributo del price/mix e delle efficienze che ha più che compensato lo scenario esterno. Il **margin e Ebit adjusted** è stato pari al 14,2% (16,0% nel quarto trimestre 2021) e riflette la citata flessione della domanda e un maggior impatto dell'inflazione del costo dei fattori produttivi (principalmente energia e costi di trasporto) rispetto ai trimestri precedenti.

L'**Ebit** è stato pari a 791,5 milioni di euro, in crescita di 214,4 milioni di euro rispetto ai 577,1 milioni di euro del 2021 e include:

- **ammortamenti di intangible asset** identificati in sede di PPA per 113,7 milioni di euro (in linea con il 2021);
- **oneri one-off, non ricorrenti e di ristrutturazione e altro** (incluse svalutazioni di immobilizzazioni) per 72,6 milioni di euro, in decisa flessione rispetto ai 125 milioni di euro del 2021 (dato che rifletteva i costi relativi al trasferimento della produzione in Brasile dalla fabbrica di Gravatai a quella di Campinas e costi legati a piani di razionalizzazione delle strutture).

Il **risultato da partecipazioni** è pari a +5,8 milioni di euro (+4,0 milioni di euro nel 2021).

Gli **oneri finanziari netti** del 2022 sono stati pari a 201,7 milioni di euro (144,3 milioni di euro nel 2021). Le mutate condizioni di mercato e gli interventi da parte delle banche centrali hanno portato a un incremento del **costo del debito** su base annua (calcolato come media degli ultimi dodici mesi) al 4,04% al 31 dicembre 2022 dal 2,38% del 31 dicembre 2021. Tale incremento riflette in particolare l'aumento dei tassi d'interesse per la copertura dei rischi in Brasile e in Russia (al netto dei quali il costo del debito sarebbe stato pari al 3,49%), parzialmente controbilanciato da una riduzione degli oneri finanziari della capogruppo, grazie al miglioramento delle condizioni economiche previste contrattualmente per la riduzione della leva finanziaria.

L'**utile ante imposte nel 2022** è stato pari a 595,6 milioni di euro, con un tax rate che si attesta al 26,8% a fronte di **imposte** pari a 159,7 milioni di euro.

L'**utile netto** nel 2022 è stato pari a 435,9 milioni di euro, in crescita del +35,5% rispetto ai 321,6 milioni di euro del 2021.

Il **flusso di cassa netto ante dividendi** nel 2022 è stato positivo e pari a +515,5 milioni di euro (**superiore al target indicato a novembre di ~480 milioni di euro**), in miglioramento di 84,3 milioni rispetto ai 431,2 milioni di euro del 2021. Il trend è stato supportato principalmente dal significativo miglioramento del **flusso di cassa netto della gestione operativa** (positivo per 1.008,8 milioni di euro nel periodo rispetto ai 793,6 milioni del 2021), che riflette:

- la crescita dell'Ebitda adjusted;
- investimenti materiali e immateriali per 397,7 milioni di euro nel 2022 (rispetto a 345,6 milioni del corrispondente periodo 2021) destinati principalmente alle attività High Value, al costante miglioramento del mix e della qualità di tutte le fabbriche. Significativo il livello degli investimenti nel quarto trimestre 2022 (209,0 milioni di euro rispetto a 132,3 milioni di euro nel quarto trimestre 2021) per effetto della ripianificazione e riallocazione geografica e per la consegna di nuovi macchinari originariamente prevista nei primi nove mesi dell'anno;
- un minor valore dei diritti d'uso legati a nuovi contratti di leasing per 42,7 milioni di euro (79,7 milioni di euro nel 2022 rispetto a 122,4 milioni nel 2021);
- un miglioramento della generazione di cassa legata al "capitale di funzionamento e altro" per 27,0 milioni di euro (77,9 milioni di euro nel 2022 rispetto a 50,9 milioni di euro nel 2021) riconducibile a un'**efficace gestione delle scorte** (22,0% l'incidenza sui ricavi nel 2022, 22,9% al 30 settembre 2022 e 20,5% nel 2021) principalmente di materie prime, **all'ottimizzazione delle scorte di prodotti finiti** (16% il peso sui ricavi, stabile sul 2021), al trend dei **debiti commerciali** (29,8% il peso sui ricavi al 31 dicembre 2022 rispetto al 30,5% del 31 dicembre 2021) e **alla riduzione dei crediti commerciali** (9,6% dei ricavi nel 2022 rispetto al 12,4% nel 2021) a seguito del rallentamento della crescita delle vendite nel quarto trimestre. La riduzione rispetto al dato al 30 settembre 2022 (18,3% dei ricavi) è principalmente legata alla consueta stagionalità del business nell'ultimo trimestre dell'anno.

Il flusso di cassa ante dividendi nel quarto trimestre 2022 è stato positivo per +838,7 milioni di euro, in miglioramento di 30,8 milioni rispetto agli 807,9 milioni del 2021 grazie al trend del flusso di cassa netto della gestione operativa.

La **posizione finanziaria netta al 31 dicembre 2022** è pari a -2.552,6 milioni di euro (-3.390,5 milioni di euro al 30 settembre 2022 e -2.907,1 milioni di euro al 31 dicembre 2021).

Il margine di liquidità al 31 dicembre 2022 è pari a 2.536,6 milioni di euro e garantisce la copertura delle scadenze sul debito verso banche e altri finanziatori fino alla fine del primo trimestre 2025.

Nel corso dell'esercizio 2021 le **spese in Ricerca & Sviluppo** sono state pari a 263,9 milioni di euro (4,0% delle vendite), di cui 247,1 milioni destinati alle attività *High Value* (5,3% dei ricavi *High value*).

Nel 2022 ottenuti ulteriori miglioramenti delle performance di sostenibilità

Nel 2022 Pirelli si è ulteriormente focalizzata sull'ingaggio e la valorizzazione delle proprie persone, realizzando nuove azioni legate alla *employee experience* e consolidando programmi riguardanti la **flessibilità** e il *wellbeing* dei dipendenti. Nuove iniziative sono state attivate per migliorare l'**attrazione** e la **ritenzione dei talenti**, oltre che per favorire lo sviluppo di una cultura sempre più basata su **inclusione e valorizzazione delle diversità**. L'attenzione e la tutela dei dipendenti hanno portato a un ulteriore calo dell'**indice di frequenza degli infortuni, sceso del 4,5%** rispetto al 2021 (da 0,21 allo 0,20).

Sul fronte del **prodotto**, sale al **50% del totale** la percentuale dei **nuovi IP Code** (l'identificazione del Codice Prodotto) immessi sul mercato **in linea con le più alte classi (A o B)** del labelling europeo in termini di **resistenza al rotolamento** (aspetto ambientale di impatto indiretto sulle emissioni di CO₂ dei veicoli), in linea con il target Pirelli del 70% al 2025. Nel contempo si conferma elevata, cioè pari al **93% del totale**, la percentuale di **nuovi IP Code** prodotti a livello globale con valori in linea con le classi **A/B** di labelling europeo per **tenuta sul bagnato** (aspetto di impatto diretto sulla sicurezza), inclusa la tenuta sul ghiaccio (pittogramma ICE). Anche di riflesso a tale andamento, sono **cresciuti i ricavi da pneumatici Eco & Safety Performance¹** che hanno raggiunto il **67%** sul totale delle vendite di pneumatici car (63% nel 2021). La **resistenza al rotolamento** media dei pneumatici Pirelli nel mondo **diminuisce di oltre il 3% rispetto al 2021 e del 13,6% rispetto al 2015**. Circa l'usura del pneumatico, o *Tyre Wear*, le nuove linee di prodotto lanciate nel 2021-22 (Cinturato e Scorpion) presentano un **miglioramento del tasso di usura sino al 30%** rispetto alla precedente generazione.

Rilevante è stato l'impegno di **Ricerca & Sviluppo su materiali innovativi, rinnovabili e riciclati**, che ha tra l'altro permesso un'accelerazione nell'utilizzo della **silice da lolla di riso, materiale bio-circolare** che ha raggiunto il **5%** del totale della silice utilizzata nel 2022 (rispetto all'1% nel 2021 e all'attesa del 10% nel 2023).

Sono proseguite, inoltre, le azioni per la tutela della sostenibilità della gomma naturale, che già nel corso del 2021 aveva visto Pirelli produrre i **primi pneumatici al mondo con gomma naturale e rayon certificati Forest Stewardship Council (FSC)**. In aggiunta al **continuo impegno per la tracciabilità** della gomma naturale, è proseguita l'implementazione del **progetto pluriennale in partnership con BMW GROUP e l'ONG BirdLife International** nell'area di Hutan Harapan (Isola di Sumatra - Indonesia), con l'**obiettivo di conservazione di 2.700 ettari di foresta pluviale** e della sua biodiversità e di **migliorare le condizioni di vita della popolazione locale** dedita alla produzione di gomma naturale.

In linea con l'obiettivo di 'carbon neutrality' nel 2030, nel 2022 è proseguito il **piano di decarbonizzazione della catena del valore** del gruppo: in termini di **emissioni assolute di CO₂** nel 2022 Pirelli ha ottenuto da SBTi un upgrade del proprio **Science Based Target in linea con 1,5°C** e ha formalizzato il proprio impegno al **Net Zero di SBTi**. Molto rilevante è stata la crescita nell'uso di energia elettrica rinnovabile. In particolare, il **100% dell'energia elettrica acquistata in Nord America nel 2022 è certificata da fonte rinnovabile, che si aggiunge al 100% di elettricità rinnovabile certificata acquistata dall'Europa sin dal 2021**. A livello globale è da fonte rinnovabile il **74% del totale di energia elettrica** utilizzata (rispetto al

¹ Valore calcolato sul totale dei prodotti con label sul mercato globale riparametrati ai valori A/B/C del labelling europeo)

62% del 2021), con **emissioni assolute di CO₂ di gruppo in calo del 14% rispetto al 2021 e del 41% rispetto al 2015** (anno base del Science Based Target per i siti del gruppo – Scopi 1 e 2). Le **emissioni assolute della catena di fornitura diminuiscono del 3,1% rispetto al 2021 e dell'8,9% rispetto al 2018** (anno base del Science Based Target per la catena di fornitura – Scopo 3).

Passi importanti sono stati compiuti anche nell'ambito della **finanza sostenibile**, con la pubblicazione del **Sustainability Linked financing framework** a maggio e la collocazione del **primo benchmark sustainability-linked bond** nel settore tyre globale a gennaio 2023.

La performance sostenibile di Pirelli anche nel 2022 ha ottenuto valutazioni eccellenti da parte dei **principali Indici di finanza sostenibile**. A seguito della revisione annuale degli indici **Dow Jones Sustainability** da parte di S&P Global, la società ha registrato il **Top Score di Settore Auto Components a livello globale**, seguito dal massimo riconoscimento **“Top 1%” del Sustainability Yearbook 2023**. Pirelli è stata riconfermata **Leader nella lotta ai cambiamenti climatici** posizionandosi nella **CDP “Climate A list”**, oltre ad aver ottenuto il **Top rating** di settore in **FTSE4GOOD** e il riconoscimento **“ESG Top Rated”** da **Sustainalytics**.

TARGET 2023

(in miliardi di euro)	2022	2023
Ricavi	6,62	~6,6÷~6,8
Ebit Margin Adjusted	14,8%	>14%÷~14,5%
Investimenti <i>% su ricavi</i>	0,40 6%	~0,40 ~6%
Flusso di cassa netto ante dividendi	0,52	~0,44÷~0,47
Posizione finanziaria netta <i>PFN / Ebitda Adj.</i>	-2,55 1,8x	~-2,35 ~1,65x÷~1,7x
ROIC <i>post taxes</i>	20,3%	~20%

OUTLOOK DI MERCATO

Per il 2023 le previsioni sono per un generale rallentamento della crescita economica su cui pesano le tensioni geopolitiche e il persistere dell'inflazione dei fattori produttivi (materie prime, energia e logistica). Il **Pil globale** è previsto in **crescita** del +2% (+3% la stima per il 2022) con una crescita più limitata per gli Usa (+0,7% rispetto al +2,1% del 2022) e l'Europa (+0,5% rispetto al +3,5% nel 2022), a fronte di attese più positive per la Cina, il cui Pil dovrebbe crescere del +5,2% (+3% nel 2022) grazie all'allentamento delle politiche restrittive legate al Covid.

In tale scenario per il mercato **globale dei pneumatici** car si prevede una **domanda sostanzialmente invariata** su base annua. Il car ≥18” conferma la sua resilienza con una crescita della domanda del +4%, rispetto al -2% del ≤17”.

In particolare, le attese per il mercato sono:

- nel **Primo Equipaggiamento** ≥18” volumi in crescita di circa il +7% supportati da un solido portafoglio ordini e dal previsto allentamento della crisi dei chip che aveva impattato sulla produzione di nuove auto;
- nel **Ricambio** ≥18” volumi in crescita di circa il +3%, con un andamento meno sostenuto nel primo semestre in Europa, Nord America e Cina seguito dal recupero della domanda nella seconda parte dell'anno.

Per il **car ≤17"** si prevede un calo dei volumi di circa il -2%, con il **Primo Equipaggiamento** in flessione di circa il -2% e con il canale **Ricambio** atteso in calo di circa il -1% per effetto della debolezza dello scenario macroeconomico.

TARGET 2023

In tale scenario, Pirelli proseguirà in linea con la sua strategia:

- rafforzando il posizionamento sull'High Value, e in particolar modo sui calettamenti più elevati ($\geq 19''$), sulle Specialties e sull'elettrico, mantenendo una solida disciplina di prezzo;
- implementando la terza fase del piano di efficienze prevista dal Piano Industriale 2021-25, con benefici pari a circa 100 milioni di euro, frutto anche della digitalizzazione di tutti i processi aziendali.
- mantenendo un'efficace gestione delle scorte e, in generale, del capitale circolante.

Alla luce dei risultati conseguiti nel 2022 e dello scenario previsto a livello macroeconomico, Pirelli si attende per il 2023:

- **Ricavi compresi tra ~6,6 e ~6,8 miliardi di euro**, con:
 - **volumi previsti da stabili a in crescita del ~+1%**.
 - **price/mix in miglioramento** al ~+4,5% / ~+5,5% che beneficia degli aumenti di prezzo effettuati nel 2022 e di quelli annunciati a inizio anno, nonché del miglioramento del mix di prodotto
 - **impatto cambi compreso fra ~-4,5% / ~-3,5%**
- **Ebit Margin adjusted** tra >14% e ~14,5%. Le efficienze e il price/mix compenseranno l'impatto dello scenario esterno (materie prime, inflazione e cambi).
- **Generazione di cassa netta ante dividendi attesa tra ~440 e ~470 milioni di euro**, grazie alla performance operativa e alla gestione efficiente del capitale circolante. Tale target include il pagamento degli incentivi long-term del management, relativi al triennio 2020-2022. Si ricorda che dal 2024, a seguito del passaggio al sistema "rolling", il pagamento degli incentivi sarà su base annuale con un sostanziale allineamento atteso fra impatto a conto economico e uscita di cassa.
- **Investimenti** pari a circa 400 milioni di euro (~6% dei ricavi).
- **Posizione finanziaria netta** pari a ~-2,35 miliardi di euro con un rapporto fra PFN/ Ebitda Adjusted tra ~1,65 / ~1,7 volte.

La società informa che l'azionista CNRC ha comunicato che sottoporrà la notifica prevista ai sensi del DL 21/2012 (*Normativa Golden Power*) in relazione al rinnovo del patto parasociale sottoscritto in data 16 maggio 2022 da e tra, fra gli altri, CNRC, Marco Polo International S.r.l., Camfin S.p.A. e Marco Tronchetti Provera & C. S.p.A., che entrerà in vigore con la convocazione dell'Assemblea degli azionisti per l'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2022.

Il Consiglio di Amministrazione di Pirelli ha proceduto alla cooptazione di Wang Feng in sostituzione di Bai Xinping che - come reso noto in data 14 febbraio 2023 - ha rassegnato le dimissioni dal Cda a far tempo dalla data odierna. Il Cda ha proceduto altresì a nominare Wang Feng - qualificato dal Consiglio quale amministratore non esecutivo - componente del Comitato per la Remunerazione, del Comitato Nomine e Successioni e del Comitato Strategie.

Il nuovo Consigliere, che resterà in carica sino alla prossima assemblea degli azionisti, non è in possesso dei requisiti di indipendenza previsti dalla normativa e dal Codice di Corporate Governance e ad oggi non risulta detenere azioni e/o altri strumenti finanziari emessi da Pirelli.

Il curriculum vitae di Wang Feng è disponibile sul sito internet www.pirelli.com

In linea con quanto già annunciato al mercato, il bilancio al 31 dicembre 2022 e la relativa proposta di distribuzione del dividendo saranno esaminati dal Consiglio di Amministrazione di Pirelli programmato in data 23 marzo 2023.

Attività in Russia

Come già reso noto in occasione della pubblicazione dei risultati del primo trimestre 2022, Pirelli ha sospeso gli investimenti nelle proprie fabbriche in Russia con eccezione di quelli destinati alla sicurezza nello svolgimento delle attività operative.

Nel rispetto delle **sanzioni internazionali** imposte dall'Ue che prevedono, tra le altre cose, il divieto di import di prodotti finiti russi in Ue e il divieto di esportazione di alcune materie prime in Russia a partire dal secondo semestre 2022, Pirelli ha:

- orientato la **produzione** al mercato domestico;
- identificato **fonti alternative** sui flussi **import/export**, con la progressiva attivazione delle forniture di prodotti finiti dalla Turchia e dalla Romania in sostituzione dell'export russo verso i mercati europei e il ricorso a fornitori di materie prime prevalentemente locali in sostituzione dei fornitori europei;
- diversificato i **fornitori** di servizi logistici al fine di assicurare la continuità delle forniture di prodotti finiti e di materie prime;
- garantito il supporto finanziario attraverso banche locali.

Nel 2022 la Russia rappresenta il 4% del fatturato di gruppo e il 11% della capacità complessiva.

Eventi di rilievo avvenuti dopo la fine dell'esercizio

Per gli eventi di rilievo successivi al 31 dicembre 2022 si rimanda all'apposita sezione all'interno del fascicolo di bilancio che sarà disponibile sul sito della società www.pirelli.com

Conference call

I risultati preliminari dell'esercizio al 31 dicembre 2022 saranno illustrati oggi, 22 febbraio 2023, alle ore 18.30 nel corso di una conference call alla quale interverranno il Vice Presidente Esecutivo e Ceo di Pirelli & C. SpA, Marco Tronchetti Provera, e il top management. I giornalisti potranno seguire telefonicamente lo svolgimento della presentazione, senza la facoltà di effettuare domande, collegandosi al numero **+39 02 802 09 27**. La presentazione sarà anche disponibile in webcasting – in tempo reale – sul sito www.pirelli.com all'interno della sezione Investitori, nella quale sarà possibile consultare le slide.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari di Pirelli & C. S.p.A., Dott. Fabio Bocchio, dichiara ai sensi del comma 2 dell'articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Ufficio Stampa Pirelli – Tel. +39 02 64424270 – pressoffice@pirelli.com
Investor Relations Pirelli – Tel. +39 02 64422949 – ir@pirelli.com
www.pirelli.com

Pirelli – Dati preliminari economici, patrimoniali e finanziari al 31 dicembre 2022

(in milioni di euro)	2022	2021
Vendite	6.615,7	5.331,5
EBITDA adjusted (*)	1.408,3	1.210,7
% su vendite	21,3%	22,7%
EBITDA	1.335,7	1.085,7
% su vendite	20,2%	20,4%
EBIT adjusted	977,8	815,8
% su vendite	14,8%	15,3%
EBIT	791,5	577,1
% su vendite	12,0%	10,8%
Risultato da partecipazioni	5,8	4,0
(Oneri)/proventi finanziari	(201,7)	(144,3)
Risultato ante imposte	595,6	436,8
Imposte	(159,7)	(115,2)
Tax rate %	26,8%	26,4%
Risultato netto	435,9	321,6
Utile/perdita per azione (euro per azione base)	0,42	0,30
Risultato netto adjusted	570,4	468,8
Posizione finanziaria netta (attiva)/passiva	2.552,6	2.907,1
Flusso di cassa netto della gestione operativa	1.008,8	793,6
Flusso di cassa netto ante dividendi erogati dalla Capogruppo	515,5	431,2
Flusso di cassa netto	354,5	351,3
Investimenti in immobilizzazioni materiali di proprietà e immateriali (Capex)	397,7	345,6
Incrementi diritti d'uso	79,7	122,4
Spese di ricerca e sviluppo	263,9	240,4
% su vendite	4,0%	4,5%
Spese di ricerca e sviluppo High Value	247,1	225,1
% su vendite high value	5,3%	6,0%
Organico (a fine periodo)	31.301	30.690
Siti industriali n.	18	18

(*) Gli adjustment fanno riferimento ad oneri one-off, non ricorrenti e di ristrutturazione per 72,6 milioni di euro (101,4 milioni di euro nel 2021). Inoltre, nel 2021 includevano oneri relativi al piano di retention approvato dal Consiglio di Amministrazione in data 26 febbraio 2018 per 4,7 milioni di euro e costi diretti COVID-19 per 18,9 milioni di euro.

INDICATORI ALTERNATIVI DI PERFORMANCE

Nel presente documento, in aggiunta alle grandezze finanziarie previste dagli International Financial Reporting Standards (IFRS), vengono presentate alcune grandezze derivate da queste ultime ancorché non previste dagli IFRS (*Non-GAAP Measures*) in linea con le linee guida dell'ESMA sugli Indicatori Alternativi di *Performance* (Orientamenti ESMA/2015/1415) pubblicati in data 5 ottobre 2015. Tali grandezze sono presentate al fine di consentire una migliore valutazione dell'andamento della gestione di Gruppo e non devono essere considerate alternative a quelle previste dagli IFRS.

In particolare, le *Non-GAAP Measures* utilizzate sono le seguenti:

- **EBITDA:** è pari all'EBIT dal quale sono esclusi gli ammortamenti delle immobilizzazioni materiali e immateriali. L'EBITDA viene utilizzato al fine di misurare l'abilità di generare risultati dalle attività, escludendo gli impatti derivanti dalle attività di investimento;
- **EBITDA adjusted:** è un indicatore alternativo all'EBITDA dal quale sono esclusi gli oneri non ricorrenti, di ristrutturazione e *one-off*. Nel periodo comparativo l'indicatore includeva, inoltre, i costi diretti Covid-19 e gli oneri relativi al piano di *retention* approvato dal Consiglio di Amministrazione in data 26 febbraio 2018;
- **EBITDA margin:** calcolato dividendo l'EBITDA con i ricavi delle vendite e delle prestazioni. L'indice viene utilizzato al fine di valutare l'efficienza operativa, escludendo gli impatti derivanti dalle attività di investimento;
- **EBITDA margin adjusted:** calcolato dividendo l'EBITDA *adjusted* con i ricavi delle vendite e delle prestazioni. L'indice viene utilizzato al fine di valutare l'efficienza operativa, escludendo gli impatti derivanti dalle attività di investimento e i costi operativi riconducibili a oneri non ricorrenti, di ristrutturazione e *one-off*. Nel periodo comparativo l'indicatore includeva, inoltre, i costi diretti Covid-19 e gli oneri relativi al piano di *retention* approvato dal Consiglio di Amministrazione in data 26 febbraio 2018;

- **EBIT:** è una grandezza intermedia che deriva dal risultato netto dal quale sono esclusi le imposte, i proventi e gli oneri finanziari ed il risultato da partecipazioni. L'EBIT viene utilizzato al fine di misurare l'abilità di generare risultati dalle attività, includendo gli impatti derivanti dalle attività di investimento;
- **EBIT adjusted:** è un indicatore alternativo all'EBIT dal quale sono esclusi gli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali relativi ad asset rilevati in seguito a *Business Combination* e i costi operativi riconducibili a oneri non ricorrenti, di ristrutturazione e *one-off*. Nel periodo comparativo l'indicatore includeva, inoltre, i costi diretti Covid-19 e gli oneri relativi al piano di *retention* approvato dal Consiglio di Amministrazione in data 26 febbraio 2018;
- **EBIT margin:** calcolato dividendo l'EBIT con i ricavi delle vendite e delle prestazioni. L'indice viene utilizzato al fine di valutare l'efficienza operativa;
- **EBIT margin adjusted:** calcolato dividendo l'EBIT *adjusted* con i ricavi delle vendite e delle prestazioni. L'indice viene utilizzato al fine di valutare l'efficienza operativa, escludendo gli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali relativi ad asset rilevati in seguito a *Business Combination* e i costi operativi riconducibili a oneri non ricorrenti, di ristrutturazione e *one-off*. Nel periodo comparativo l'indicatore includeva, inoltre, i costi diretti Covid-19 e gli oneri relativi al piano di retention approvato dal Consiglio di Amministrazione in data 26 febbraio 2018;
- **Risultato netto adjusted:** è calcolato escludendo dal risultato netto le seguenti voci:
 - o gli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali relativi ad *asset* rilevati in seguito a *Business Combination*, i costi operativi riconducibili a oneri non ricorrenti e di ristrutturazione e *one-off*. Nel periodo comparativo l'indicatore includeva, inoltre, i costi diretti Covid-19 e gli oneri relativi al piano di *retention* approvato dal Consiglio di Amministrazione in data 26 febbraio 2018;
 - o costi/proventi di natura non ricorrente rilevati all'interno della voce imposte nonché l'impatto fiscale relativo agli aggiustamenti di cui ai punti precedenti;
- **Posizione finanziaria netta:** tale grandezza è rappresentata dall'indebitamento finanziario netto ridotto dei crediti finanziari non correnti (inclusi nella voce di bilancio "Altri crediti") e degli strumenti derivati non correnti a copertura di poste incluse in posizione finanziaria netta e inclusi in bilancio nella voce "Strumenti derivati" delle attività non correnti. La posizione finanziaria netta è un indicatore alternativo all'indebitamento finanziario netto che include le attività finanziarie non correnti;
- **Margine di liquidità:** tale grandezza è costituita dalla sommatoria delle voci di bilancio "Disponibilità liquide e mezzi equivalenti", "Altre attività finanziarie a fair value rilevato a Conto Economico" e dalle linee di credito *committed* ma non utilizzate;
- **Flusso di cassa netto gestione operativa:** calcolato come variazione della posizione finanziaria netta relativa alla gestione operativa;
- **Flusso di cassa netto ante dividendi erogati dalla Capogruppo:** calcolato sommando al flusso di cassa netto ante dividendi ed operazioni straordinarie/partecipazioni la variazione della posizione finanziaria netta dovuta ad operazioni straordinarie e gestione delle partecipazioni;
- **Flusso di cassa netto:** calcolato sottraendo al flusso di cassa netto ante dividendi erogati dalla Capogruppo l'erogazione di dividendi da parte della Capogruppo;
- **Investimenti in immobilizzazioni materiali di proprietà ed immateriali (CapEx):** calcolati come la somma di investimenti (incrementi) delle immobilizzazioni immateriali e investimenti (incrementi) delle immobilizzazioni materiali escludendo gli incrementi relativi ai diritti d'uso;
- **Incrementi diritti d'uso:** calcolati come gli incrementi relativi ai diritti d'uso relativi ai contratti di leasing;
- **ROIC:** calcolato come rapporto tra l'EBIT adjusted al netto dell'effetto fiscale ed il Capitale netto investito medio al netto dei fondi che non include "Partecipazioni in imprese collegate e joint venture", "Altre attività finanziarie a fair value rilevato nelle altre componenti di Conto Economico Complessivo" e "Altre attività finanziarie non correnti a fair value rilevato nel Conto Economico", le "Altre attività non correnti", le immobilizzazioni immateriali relative ad asset rilevati in seguito a *Business Combination*, le passività per imposte differite riferite a queste ultime e i "Fondi del personale correnti e non correnti".